
Persönlichkeitstyp HM

Würde man diesen Menschentyp mit einem Berufsbild beschreiben wollen, so kämen am ehesten die Bezeichnungen Handwerker / Macher in Betracht. Im Folgenden wird dieser Persönlichkeitstyp hier kurz als Typ HM benannt.

Kurz- Profil für Schnelleser:

Menschen mit einem HM Profil benötigen die Möglichkeit des Rückzuges um sich zu regenerieren. Ihnen ist es wichtig neben gesellschaftlichen Kontakten auch genügend Zeit für sich zu haben. Sie sind häufig gute Planer mit Sinn für Details. Sie schätzen Genauigkeit und gehen ihr Leben sachlich und energisch an. Sie leben im hier und jetzt und bevorzugen konkretes Handeln. Dabei legen sie großen Wert auf systematisches Vorgehen, Spekulationen und intuitive Bewertungen liegen Ihnen nicht. Ihre Fähigkeiten liegen eher in der strategischen Analyse und der Entwicklung naturwissenschaftlicher Modelle Für Sie spielt die persönliche Freiheit eine große Rolle. Sie lieben die Abwechslung und gehen flexibel mit neuen und geänderten Verhältnissen um. Sie bevorzugen die weitere Informationsbeschaffung gegenüber der schnellen, klaren Entscheidung.

Ausführlichere Beschreibung:

HMs wirken auf ihre Umgebung introvertiert und anpassungsfähig. Seine Persönlichkeit könnte man zusammenfassend als realistischer, sachlicher, nüchterner, praktischer und vernünftiger Macher bezeichnen. Das Verhalten begründet sich auf dem analytische Entscheiden und der Wahrnehmung über die fünf Sinne, wobei das analytische Entscheiden den stärkeren Einfluss ausübt. In der Bevölkerung hat dieser Persönlichkeitstyp einen Anteil von etwa sieben Prozent.

Menschen mit diesem Profil sind auf ihre eigene Gedankenwelt ausgerichtet und benötigen die Möglichkeit des Rückzuges, um ihre "Batterie" wieder aufladen zu können. Sie benötigen ein eigenes Reich, um sich ungestört zurückzuziehen. In der Gemeinschaft mit anderen verhalten sie sich zurückhaltend und vorsichtig. Dabei zeigen sie ein starkes Bedürfnis nach Unabhängigkeit und Autonomie. Gelegentlich erscheinen sie als abwartend und reserviert. Emotionen zu zeigen liegt ihnen nicht besonders. Der Freundes- und Bekanntenkreis ist oft begrenzt. Die bestehenden Beziehungen sind dabei aber meist von langfristiger und intensiver Natur. Ihre unaufdringliche Art verleitet andere gelegentlich dazu, sie zu unterschätzen. Sie bevorzugen Tätigkeiten, in denen sie sich den eigenen Interessen und Vorstellungen widmen können

HMs nehmen ihre Umwelt stärker als andere über ihre fünf Sinne wahr. Ihre besondere Aufmerksamkeit gilt dem, was sie als praktisch, konkret und realistisch empfinden, wie sie es gehört, gelesen oder als Fakten wahrgenommen haben. Sie verfügen über einen gesunden Menschenverstand und ziehen aus Daten und Fakten handfeste Schlussfolgerungen. Ihre Beobachtungsgabe ist ausgeprägt. Man kann von ihnen oftmals sehr zutreffende und umfangreiche Schilderungen und Informationen erhalten. Ihnen liegt eher ein analytisches Vorgehen mit dem Kombinieren einzelner Sachverhalte zu einer Gesamtbetrachtung. Sie schätzen es, Aufgaben in bewährter Weise umzusetzen wobei sie schrittweise vorgehen.

Persönlichkeitstyp HM

Dieser Menschentyp trifft seine Entscheidungen vornehmlich aufgrund von logischer Betrachtung. Die rationale Abwägung spielt die wesentliche Rolle. Sie gehen an Entscheidungsvorgänge sachlich - nüchtern, theoretisch und pragmatisch heran. Im Umgang mit Daten und Fakten fühlen sie sich sicher. Sachliche Aspekte haben bei ihren Entscheidungen ein höheres Gewicht als persönliche Begebenheiten. Sie neigen gelegentlich dazu, Entscheidungen zu treffen, bei denen die Bedürfnisse Gefühle und Wünsche anderer Menschen zu wenig Berücksichtigung finden und vermeiden es, eigene Gefühle zu zeigen oder diese mit anderen zu teilen.

Sie schätzen sich dynamisch entwickelnde Vorgänge und haben das intensive Bedürfnis weiterer Informationsbeschaffung. Es fällt ihnen leicht, sich flexibel auf veränderte Verhältnisse einzustellen. Veränderungen wirken auf sie belebend und sie reagieren auf neue Gegebenheiten aufgeschlossen und spontan. Sie suchen aktiv nach neuen Ideen, Möglichkeiten und Gelegenheiten. Sie schätzen ein berufliches Umfeld, welches Flexibilität und Offenheit zulässt. Probleme und Problemstellungen wirken auf sie stimulierend. Routineaufgaben liegen ihnen hingegen nicht. Sie fühlen sich öfters von Plänen, Vorgaben und Entscheidungen anderer und von gesetzten Fristen bedrängt und eingeengt. Dem Bedürfnis nach Abwechslung entspricht eine gewisse Gefahr, anstehende Aufgaben nicht zu Ende zu führen, wenn dies viel Ausdauer verlangt.

Für eine Partnerbeziehung kommt als besonders aussichtsreich der folgende Typ in Betracht: [Verkäufer / Vermittler](#)

Bei Interesse schauen Sie sich auch einmal dieses Profil an: Das [Pädagoge / Optimist](#) Profil stellt praktisch den Gegenentwurf zu Ihrem Profil dar und beleuchtet damit die Eigenschaften, welche in Ihrem eigenen Persönlichkeitsprofil am wenigsten ausgeprägt sind.

In diesen Bereichen können Schwierigkeiten entstehen:

Es besteht die Gefahr auf andere Menschen abweisend und verschlossen zu wirken. Es können Schwierigkeiten durch fehlende Kommunikation entstehen. Sie tun sich oftmals mit Neuerungen schwer und haben des öfteren Schwierigkeiten die langfristigen Folgen ihres Handelns zu überblicken. Durch die "kopflastige Art" können Schwierigkeiten im sozialen Bereich entstehen, da sie anderen als kühl und distanziert erscheinen. Zusätzlich können Probleme entstehen, wenn anstehende Aufgaben nicht zu Ende gebracht werden.